

Отрасль сегодня: вызовы и точки роста

Госконтракты: особенности исполнения и отчетности

Н.Г.ЕВНЕВИЧ

Председатель совета директоров ГК «Конкорд»

Исполнительный директор АНО «Проектный офис индустрии
организации мероприятий»

Госзаказ

Государственный заказ - довольно специфичная область работы государства и участие в торгах несет немало вопросов, часто непонятных или трудно воспринимаемых для участвующих в торгах, особенно, когда по Госзакупкам они имеют мало опыта.

Претенденту придется не просто понимать документацию. Он должен уяснить и пожелания участников по публикации заказа при проведении каких-либо работ. Здесь **ФЗ 44** находится на стороне исполнителя, давая ему, право направить организатору торгов в письменной (или электронной) форме (когда торги проходят в электронном виде) запрос по уточнению положений в документации в ходе закупки.

В фокусе госзаказ

- ❑ Государство является заказчиком крупных, часто очень амбициозных, статусных и ярких событийных проектов
- ❑ Выступить исполнителем такого проекта бывает не только выгодно, но и полезно для портфолио компании-организатора
- ❑ Привлекательность статуса госзаказа дополняется еще и уверенностью в завтрашнем дне: мероприятие, инициированное или поддержанное органами государственной власти, состоится в любом случае (как это продемонстрировала пандемия)



Отчетность по госконтрактам

- Отчет – это важная часть работы, которая подтверждает его выполнение... а случае отчета за использование средств госбюджета – самая важная!
- Без закрытого отчета – контракт не считается выполненным
- Отчет начинается с того момента – когда открывается первая страница технического задания
- В календарном графике выполнения контракта – 50 % времени приходится на отчетность



Крылатые фразы сотрудников компании, занимающихся отчетами

- ❑ Если все должно сходиться, что-то должно не сходиться. «Гладкий» отчет вызывает подозрение
- ❑ Шутка с пояснениями – это как отчёт по контракту для заказчика. Без пояснений не поймет.
- ❑ Отчеты придумали для поднятия новогоднего настроения. Сдал в декабре отчет за мартовское мероприятие— самое время напиться и разбежаться на каникулы для успокоения нервов.



Лайфхаки из собственного опыта

- Внимательно изучить конкурсную документацию
- Составить перечень с указанием количества фото для отчета
- Составить перечень отчетных пунктов из ТЗ и необходимых для закрытия документов
- Заранее указать заказчику на все недочеты и неточности в требованиях к отчету – уточнить, что в итоге будет принято



Лайфхаки из собственного опыта

- ❑ Составление для заказчика списка, документов и фото для отчета, подтверждающих исполнение
- ❑ Приглашение фотографа, который будет делать съемку только для отчета, по заранее составленному списку необходимых фотомоментов
- ❑ Применение пояснений в тексте отчета, подготовка грамотно составленных пояснительных записок
- ❑ Конструктивный диалог с заказчиком



ГОСЗАКУПКИ: НЕКОМПЕТЕНТНОСТЬ ИСПОЛНИТЕЛЯ

- ✓ Невнимательность при изучении конкурсных документов
- ✓ Участие в тендере ради участия
- ✓ Отсутствие должного опыта
- ✓ Великий и непобедимый «авось»
- ✓ Мошенничество ради получения прибыли

Важно проанализировать конкурсную документацию
объявленного тендера, подать запросы
квалифицированно подготовить заявку.



ГОСЗАКУПКИ: НЕКОМПЕТЕНТНОСТЬ ЗАКАЗЧИКА

может проявляться:

1 в расчете стоимости тендера. Вместо того, чтобы вникнуть в специфику отрасли, разобраться в ценообразовании, горе-заказчик из бюджетной сферы набирает в поисковике запрос «купить мыло / веревку / табурет / все что угодно» и, увидев первое же рекламное объявление вроде «Только сегодня! Супер-скидки! 99 рублей за комплект из веревки, мыла и табуретки!», на его основе прописывает условия тендера.

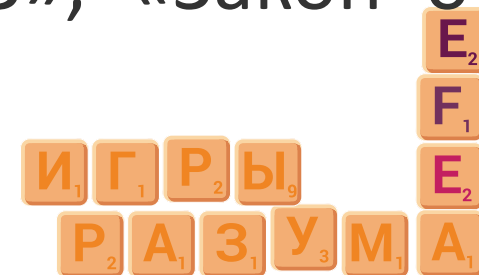
2. Последствия сору-past

Важно проанализировать документы для тендера, подать запросы Госзаказчику и квалифицированно подготовить заявку.



ГОСЗАКУПКИ: ПРАВОВЫЕ СПОРЫ

В связи с исполнением государственных и муниципальных контрактов (далее – «контракты», «госконтракты») на практике возникает множество спорных ситуаций, в связи с чем на сегодняшний день сформировалась достаточно обширная правоприменительная практика в рамках Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – «Закон № 44-ФЗ», «Закон о контрактной системе»)



ГОСЗАКУПКИ: КАТЕГОРИИ СПОРОВ

- с заменой стороны контракта на иное лицо и уступкой права требования;
- со сроками исполнения контракта и сроками оплаты;
- с предметом контракта;
- с полным и частичным неисполнением госконтракта и/или отказом в приемке результатов исполнения госконтракта;
- иными причинами



НЕУСТОЙКИ И ШТРАФЫ

В госзакупках при нарушении условий контракта, заказчик обязан потребовать с поставщика неустойку (п.6, ст.34, 44-ФЗ). Два типа:

- ❑ Пени. Назначается, если поставщик исполнил контракт позже срока. Заказчик берет пени за каждый день просрочки. Например, подрядчик обещал поставить товар через неделю, но отгрузил его только через месяц. В итоге поставщик должен заплатить пени, накопившие за 21 день.



НЕУСТОЙКИ И ШТРАФЫ

□ Штраф. Назначается за ненадлежащее исполнение контракта: нарушение обязательств, несоответствие товара требуемым параметрам. Размер штрафа заказчик заранее прописывает в проекте контракта в порядке, определенном правительством РФ.



ШТРАФНЫЕ САНКЦИИ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА

Штрафные санкции назначаются также . Назначается за ненадлежащее исполнение контракта: нарушение обязательств, несоответствие товара требуемым параметрам. Размер штрафа заказчик заранее прописывает в проекте контракта в порядке, определенном правительством РФ.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



miceday.ru
mice-award.ru
micemap.ru



@ nevnevich



@ miceday2023

